

**CASE STUDY** 

**SONDERFAHRTKOSTENOPTIMIERUNG** 

**AUTOMOTIVE** 



#### Kunde

Anonym



## Herausforderung

Frachtkostenoptimierung



## **Ausgangssituation**

- Viele terminkritische Transporte
- Fehlende zentrale Steuerung und viele unterschiedliche Dienstleister
- Kein Sonderfahrtenspezialist
- Geringe Transparenz
- Hohe Kosten



# Zielsetzung

- Transparenz bezüglich Datenbasis, Anforderungen und Kosten schaffen
- Dienstleisterkonsolidierung durch den Einsatz eines zentralen Sonderfahrtenspezialisten
- Kostensenkung über den Sonderfahrten-Parent-Account von Kloepfel
- Digitalisierung der Beauftragungsprozesse zur Steigerung von Effizienz und Nachvollziehbarkeit
- Optimierung der Gestellungszeiten (national 60 Min. / EU 120 Min.) inkl. 24/7-Notfallnummer
- Aufbau eines KPI-Systems für Laufzeit- und Kostencontrolling



## Methodik

- Analyse der bestehenden Sonderfahrten und Kostenstrukturen
- Zahl der Dienstleister reduzieren, Einsatz eines Sonderfahrtenspezialisten
- Nutzung des Kloepfel-Sonderfahrten-Parent-Accounts
- Digitalisierung der Prozesse für Auftragserteilung
- Gestellungszeit für alle Fahrzeugtypen optimieren
- Einführung eines KPI-Reportings für Laufzeit- und Kostencontrolling



#### **Branche**

Automotive



#### **Bearbeitete Themen**

Sonderfahrten - Road



# Ergebnisse & Kundennutzen



## Gesamtergebnis

Einsparungen

durchschnittlich

17,3%

jährlich absolut, ca. 120 TEUR bei reduziertem administrativem Aufwand



## Gesamtergebnis

- Ein Sonderfahrtenspezialist statt bisher fünf Dienstleister
- Transparenz durch digitale Prozesse, Reportings und Dashboards
- 24/7-Notfallnummer für maximale Versorgungssicherheit
- Großkundenstatus beim größten inhabergeführten Sonderfahrtendienstleister Deutschlands



Kontakt
Sebastian Krings
Senior Partner
Mobil: +49 (0)152 227 227 03
rendite@kloepfel-consulting.com



