

EINSPARUNGEN GARANTIERT!

MIT DER POTENZIALANALYSE VON KLOEPFEL BY EPSA



Sie fragen sich, ob es in Ihrem Unternehmen Einsparpotentiale gibt?

>80%

Treffsicherheit

Unsere vielfach ausgezeichnete Potenzialanalyse liefert Ihnen in kürzester Zeit fundierte Erkenntnisse, wie Sie maßgeblich und nachhaltig Einsparungen erwirtschaften können – mit einer Treffsicherheit von über 80%.

3 Wochen

Bearbeitungszeit

Innerhalb von nur 3 Wochen prüft unser Experten-Team Ihre Optionen für verbesserte Einkaufskonditionen aller Warengruppen und identifiziert signifikante Einsparpotenziale für Ihren gesamten Einkauf. Wir führen rund 50 Analysen pro Jahr durch.



100%

Geld-zurück-Garantie

Als einziges Beratungsunternehmen in Deutschland bieten wir Ihnen mit unserer 100% Geld-zurück-Garantie eine komplett risikofreie Potenzialanalyse an. Sollten wir bei der gründlichen Analyse Ihrer externen und internen Ausgaben keine Einsparpotenziale finden, bleibt unsere Potenzialanalyse für Sie kostenfrei.



Machen Sie einen schnellen Selbstcheck

Folgende Indikatoren deuten auf ein signifikantes Einsparpotenzial hin:

- Hohe Einkaufskosten im Verhältnis zum Umsatz
- Unzureichende Leistung der Lieferanten (z.B. verspätete Lieferungen, Qualitätsmängel)
- Zu hoher Lagerbestand
- Begrenzte Lieferantenbasis (geringe Anzahl oder Abhängigkeit von Lieferanten)
- Hohe Kosten für Beschaffungsaktivitäten (z.B. Bestellbearbeitung, Rechnungsabwicklung)



Der Potenzialanalyse-Prozess im Überblick

1. Woche

- Gemeinsame Unterzeichnung des Dienstleistungsvertrags (PA) und Non-Disclosure Agreements (NDA).
- Detaillierte Abfrage Ihrer Einkaufsdaten – entweder durch unsere benutzerfreundlichen Datenabfragetemplates mittels E-Mail oder Transferordner oder alternativ als direkter Datenexport aus Ihrem ERP-System.

2. Woche

- Konsolidierung aller Daten und umfassende Analyse durch unser Einkaufs-Expertenteam.
- Datenkomplettierung durch Interviews, die wir parallel mit Ihrem Einkauf und den relevanten Fachabteilungen führen.

3. Woche

- Zusammenführung und Auswertung aller Analyse- und Gesprächsergebnisse
- Präsentation der Ergebnisse und eines individuellen und maßgeschneiderten Vorgehensplans mit klaren und umsetzbaren Handlungsempfehlungen zur konkreten Kosteneinsparung und Gewinnmaximierung.



Kontakt

Alexander Hornikel

Chief Sales Officer

Mobil: +49 (0)152 227 227 31

a.hornikel@kloepfel-consulting.com



brandeins
/thema

2025

Best
Consultants Germany

